

TROUVER UN POSTE MALGRÉ LA CRISE

DEVENEZ IRRESISTIBLE



DEVANT LES RECRUTEURS

Dans votre attitude

Bâissez votre carrière

Obtenez des Entretiens

Optimisez votre CV

En Entretien d'Embauche

Séduisez les recruteurs

Copyright Junges Management 2012

SOMMAIRE : Devenez Irrésistible

- Introduction	Page 4
- Devenez Irrésistible dans votre attitude: Bâissez votre carrière	Page 5
- <i>Point sur la conjoncture en 2013</i>	Page 5
- <i>Etre meilleur que les autres</i>	Page 6
- <i>Avoir confiance en soi et en ses compétences : Affirmez-vous !</i>	Page 7
- <i>Positionnement vis-à-vis d'un employeur</i>	Page 10
- <i>Etre capable de prendre de la hauteur</i>	Page 14
- <i>Tenez un discours positif</i>	Page 15
- <i>Pourquoi bâtir un plan de carrière ?</i>	Page 17
- <i>Connaître et comprendre les évolutions possibles</i>	Page 18
- <i>Le cycle en V : MOE, MOA et Production/Infrastructure</i>	Page 22
- <i>Grille Salariale des différentes fonctions</i>	Page 24
- <i>Maintenant bâtissez votre plan de carrière</i>	Page 25
- <i>Citoyens de nationalité étrangère : bien connaître sa situation</i>	Page 26
- <i>Temps de trajet et horaires de travail</i>	Page 27
- <i>La prise de références : Soignez vos départs</i>	Page 29
- Devenez Irrésistible pour obtenir des entretiens : Optimisez votre CV	Page 30
- <i>Le Curriculum Vitae (CV) : à quoi ça sert ?</i>	Page 30
- <i>Comment et pourquoi un recruteur décide de vous rencontrer ? Ou pas</i>	Page 31
- <i>Les éléments clés de votre CV</i>	Page 32
- <i>Orientez votre CV vers le poste que vous recherchez</i>	Page 33
- <i>Le titre du CV : Importance Capitale</i>	Page 34
- <i>Mettre en avant quelques compétences clés, pas 15</i>	Page 35
- <i>Savoir gérer les trous dans le CV</i>	Page 35
- <i>Photo sur le CV : Souriez, vous êtes jugé</i>	Page 38
- <i>Fautes d'orthographe : Rédhibitoire</i>	Page 40
- <i>L'importance des hobbies</i>	Page 41
- <i>Enlevez vos stages de réparation de vélos et votre Brevet des collèges</i>	Page 41
- <i>Communiquez votre CV : Comment et auprès de qui ?</i>	Page 42
- <i>Le poids du réseau : Cooptation</i>	Page 45
- <i>Comment répondre efficacement quand un recruteur vous appelle ?</i>	Page 46

- Devenez Irrésistible en entretien d'embauche : Séduisez les recruteurs.....	Page 49
- <i>L'entretien d'embauche : à quoi ça sert ?.....</i>	<i>Page 49</i>
- <i>Gérez le stress en entretien.....</i>	<i>Page 50</i>
- <i>Préparez l'entretien : Généralités.....</i>	<i>Page 53</i>
- <i>Tenue correcte exigée.....</i>	<i>Page 55</i>
- <i>Respectez un créneau acceptable autour de l'heure du rendez-vous.....</i>	<i>Page 57</i>
- <i>Premier contact : La poignée de mains.....</i>	<i>Page 58</i>
- <i>Echange de cartes de visite.....</i>	<i>Page 59</i>
- <i>Prenez des notes et sachez les utiliser.....</i>	<i>Page 59</i>
- <i>Votre posture en dit long sur vous.....</i>	<i>Page 60</i>
- <i>Un Français parfait : Un anglais au moins acceptable.....</i>	<i>Page 61</i>
- <i>Votre présentation : Généralités.....</i>	<i>Page 62</i>
- <i>Votre présentation : l'entonnoir.....</i>	<i>Page 63</i>
- <i>Présenter 3 ou 4 expériences représentatives et résumez les autres.....</i>	<i>Page 64</i>
- <i>Projetez-vous sur le long terme dans la société.....</i>	<i>Page 65</i>
- <i>Posez des questions pertinentes.....</i>	<i>Page 65</i>
- <i>Répondez aux questions de manière pertinente.....</i>	<i>Page 66</i>
- <i>Finissez par : Je suis intéressé par votre poste car.....</i>	<i>Page 67</i>
- <i>2^{ème} entretien : RH : à quoi ça sert ?.....</i>	<i>Page 68</i>
- <i>2^{ème} entretien : Etre pertinent face aux RH.....</i>	<i>Page 68</i>
- <i>3^{ème} entretien : Directeur : à quoi ça sert ?.....</i>	<i>Page 69</i>
- <i>3^{ème} entretien : Etre pertinent devant le directeur de secteur.....</i>	<i>Page 69</i>
- <i>Négociation salariale.....</i>	<i>Page 70</i>
- <i>Laissez entendre que vous êtes en processus d'embauche ailleurs.....</i>	<i>Page 72</i>
- <i>Sachez « gonfler » intelligemment votre salaire.....</i>	<i>Page 72</i>
- Conclusion	Page 73
- <i>Retour sur vos CV et Dossier de Compétences.....</i>	<i>Page 73</i>
- <i>Communiquez sur vos entretiens.....</i>	<i>Page 73</i>
- <i>Signature du contrat.....</i>	<i>Page 74</i>
- <i>Gardez à l'esprit que je penserai à vous.....</i>	<i>Page 74</i>

INTRODUCTION :

Mon Parcours

Mes longues et diverses expériences en Sociétés de Services m'ont appris énormément de « trucs et astuces » permettant de contourner les multiples pièges qui se dressent tout au long de la carrière d'un consultant en SSII. Effectivement, après avoir été « Consultant » dans une structure de grande envergure, je suis devenu « Manager » dans une seconde...

Ma responsabilité était de recruter et de gérer la carrière des consultants. Aussi, j'ai décidé de créer le site www.ss2ideal.fr afin de vous faire profiter de toute mon expérience dans ces domaines.

Ayant constaté avec une grande stupeur que de plus en plus de lecteurs de SS2Idéal me signalent qu'ils n'arrivent pas à trouver un poste en cette période économiquement difficile, j'ai décidé de leur venir en aide en proposant ce Guide dont le thème est :

L'E-book

TROUVER UN POSTE MALGRE LA CRISE :

- **Devenez Irrésistible dans votre attitude : *Bâtissez votre carrière***
- **Devenez Irrésistible pour obtenir des entretiens : *Optimisez votre CV***
- **Devenez Irrésistible en entretien d'embauche : *Séduisez les recruteurs***

Nous allons travailler sur ces trois axes afin de vous donner confiance en vous et de faire de vous des personnes que les recruteurs ne pourront pas « laisser aller dans d'autres sociétés » ! L'idée est que vous parveniez à devenir IRRESISTIBLE à tous les niveaux !!!

Retour sur votre CV

Afin de vous aider à aller plus vite, je vous propose dans le cadre de cette formation de vous faire un retour en « live » sur votre CV. Aussi, après avoir lu les multiples conseils évoqués dans la rubrique « Devenez irrésistible pour obtenir des entretiens : Optimisez votre CV » et avoir modifié une première fois votre CV en conséquences, vous allez m'envoyer votre nouveau CV.

Sous quelques jours, je vous ferai un retour afin de vous donner encore quelques conseils d'optimisation.

Après cela, vous serez irrésistible sur le papier !!!

Je peux vous assurer que si vous respectez à la lettre l'ensemble des dispositions qui suivent, vous trouverez un poste qui vous conviendra ! C'est une certitude.

Devenez irrésistible dans votre attitude

Bâissez votre carrière

Point sur la conjoncture en 2013

Tout le monde connaît les problèmes économiques que rencontrent aujourd'hui la plupart des pays « développés »... Comment pourrait-il en être autrement sachant que toutes les unes de la presse, de la télévision ne font que relater cette morosité ambiante ?

Le constat est simple, par rapport aux différentes périodes « fastes » que nous avons connues dans les dernières décennies, il y a aujourd'hui de plus en plus de restrictions budgétaires dans les entreprises et ceci implique que les projets informatiques se font de plus en plus rares. Mais attention, il est bien inutile de se lamenter et de croire que tout va mal et que ce sera ainsi pour de longues années. L'histoire nous montre que des périodes compliquées, il y en a déjà eu de nombreuses : Crise de 1929, 1er choc pétrolier en 1973, explosion de la « bulle » internet et crise « post-11 septembre » en 2001. Une chose est sûre : entre ces différentes périodes difficiles, l'économie s'est toujours relevée et est redevenue florissante ! Le principe même de notre économie capitaliste veut qu'elle soit cyclique, sinusoïdale... Comme le dit le dicton : « Après la pluie vient le beau temps ». Nous pouvons donc, et devons même, espérer que d'ici quelques temps, les affaires vont reprendre, les voyants vont repasser au vert et la bourse atteindra à nouveau des sommets... Avant de replonger quelques temps plus tard. Pour résumer, la crise que nous traversons ne doit pas devenir une excuse ni nous empêcher de progresser et d'aller de l'avant !

Un exemple : Mon cas personnel

Ingénieur de formation, j'ai travaillé longuement dans des SSII en tant que consultant et manager commercial. Mon poste était assuré et j'aurais pu rester bien confortablement accroché à mon CDI qui m'assurait un niveau de vie très agréable.

Mais j'ai décidé de me lancer à mon compte, créant SS2Idéal et tout ce qui va avec, abandonnant au passage mes revenus confortables !

De nombreuses personnes m'ont dit : « Ce n'est pas le bon moment pour te lancer, la conjoncture n'est pas favorable... », « Tu devrais attendre un peu... », « Tu vas échouer... » !

Pourquoi me suis-je lancé contre vents et marées ? Tout simplement parce que je savais que je m'en sortirais de toutes façons. Effectivement, je sais que la conjoncture va finir par se retourner. Les soucis liés aux dettes des pays industrialisés Européens vont se résoudre tôt ou tard et à ce moment là, lorsque ceux qui ont attendu se diront : « Ca y est, je vais me lancer », moi j'aurai déjà pris quelques années d'avance...et je serai prêt à surfer sur la bonne vague !

Alors croyez-moi, cette crise ne doit pas être une excuse ! Vous devez réussir, et vous allez le faire dès MAINTENANT !

Etre meilleur que les autres

Vous vous dites certainement, et c'est logique, que dans ce contexte difficile, les entreprises clientes des SSII réduisent leurs budgets globaux ! C'est vrai... Ils profitent en fait de cette période pour se délester un maximum des éléments (matériels et humains...) qui ne leur apportent pas un retour sur investissement suffisant à leurs yeux ! Aussi, ils licencient, ferment des sites entiers mais maintiennent en parallèle des bénéfices indécents !

Cependant, ***l'informatique est aujourd'hui une pièce maitresse des entreprises.*** Au cours des dernières décennies, l'informatique est même passée de la place d'un simple outil apportant du confort à celle de la pierre angulaire de nombreuses sociétés. Effectivement, comment se passer aujourd'hui de ces outils dans des domaines comme la banque, la finance, l'assurance ou les télécoms ? C'est tout simplement inenvisageable ! Même dans les autres secteurs comme l'industrie, les outils de vente (CRM), de gestion, de comptabilité ne peuvent plus être mis de côté dans une période difficile.

Certes les budgets sont restreints et les nouveaux projets sont différés dans le temps, mais tout n'est pas à l'arrêt. Il reste heureusement des projets qui voient le jour quotidiennement et des installations informatiques massives qui doivent être maintenues et évoluer.

La seule différence est qu'aujourd'hui, il faut se battre d'avantage pour parvenir à remporter ces projets et à intervenir dessus !

Alors que faire ? Se lamenter sur son sort ? Ou alors mettre en place une stratégie pour prendre part justement à ces projets restants ? Inutile de développer plus le sujet...***Il faut tout simplement ETRE MEILLEUR QUE LES AUTRES.*** Et cela doit devenir votre leitmotiv au quotidien. Vous devez avoir cette mentalité de gagnant, tout comme un sportif de haut niveau. Dans notre métier, si un poste est ouvert chez un client, il n'y a pas un podium avec une médaille d'or, une d'argent et une de bronze ! ***Non, il y a celui qui prend le poste et les autres !*** Avoir un diplôme, une expérience ou un savoir-faire ne suffit plus. Vous devez vous battre pour surclasser les autres prétendants, pour que ce soit VOUS que l'on choisisse pour occuper les postes intéressants !

Le simple fait que vous lisiez ces mots montre déjà à quel point vous êtes investi dans votre carrière et vous devez savoir que vous vous êtes déjà démarqué des autres candidats par la participation à cette formation dont le but clairement établi est de vous rendre « Meilleur que les autres »...

Avoir confiance en soi et en ses compétences : Affirmez-vous !

Depuis votre plus tendre enfance, tout le monde a toujours été unanime pour vous dire que vous êtes brillant, que vos proches sont fiers de vous, que vous irez loin dans la vie étant données vos capacités intellectuelles, votre acharnement au travail...

Vous avez travaillé dur pendant des années lorsque d'autres allaient s'amuser, vous avez passé avec panache de nombreux diplômes...

Et aujourd'hui, à l'heure à laquelle vous vous attendiez à récolter les fruits de ce travail, vous vous rendez compte que vous n'occupez pas le poste que vous convoitez.

Sachez avant tout que **le « combat » ne s'arrête jamais**. Vous devrez toujours vous battre. Mais même si aujourd'hui vous avez l'habitude de côtoyer des gens brillants ayant tous fait de grandes études, vous devez toujours garder à l'esprit que **vous êtes quelqu'un d'exceptionnel** et que vous avez un bagage très intéressant pour une société. Votre formation, votre talent, votre application et votre volonté de bien faire sont autant de choses qui ne vous ont jamais quitté et qui doivent toujours rester présents dans un coin de votre esprit !

Alors ayez confiance en vous et en vos compétences et soyez sûrs que **vous pouvez être d'une grande « valeur » pour une société...** Cette formation se chargera en plus de compléter votre panoplie en vous assurant d'être meilleur que les autres dans toutes les situations ! Vous serez mieux préparés que les autres et tout aussi brillants alors croyez-moi, **VOUS serez celui que les autres envient !**

Estime de soi / Confiance en soi / Affirmation

Vous dire que vous devez avoir confiance en vous est une chose... Mais ce qui serait plus productif serait de vous aiguiller pour que vous puissiez avancer sur ce sujet. Aussi, il me faut vous expliquer quel est le schéma psychologique vous permettant de progresser à ce sujet.

Vous avez certainement déjà entendu parler de la pyramide de Maslow qui représente les différentes étapes dont un Homme a besoin pour pouvoir « se réaliser » !



Nous pouvons faire un parallèle avec une autre pyramide de même type qui expliquerait comment un Homme doit procéder pour s'affirmer !

Voyons quel est le schéma d'évolution psychologique permettant de vous affirmer :